

THÔNG TIN CHUNG

- Vị trí: **Sales Intern**
- Làm việc tại: 180/45/26 Nguyễn Hữu Cảnh P.22 Q. Bình Thạnh
- Thời gian làm việc : Tối thiểu 3 buổi/tuần
- Có 3 buổi làm: Buổi 1 (8h-12h), Buổi 2 (13h-17h), Buổi 3 (18h-22h)

MÔ TẢ CÔNG VIỆC

- Tìm kiếm học viên cho các khóa học tại SOC.
- Quản lý các fanpage, tư vấn khóa học cho học viên.
- Làm việc với các phòng ban liên quan để nắm bắt thông tin mở lớp.
- Hỗ trợ lên ý tưởng cùng team Marketing để viết bài thu hút học viên.
- Chăm sóc, cập nhật kiến thức liên tục về khóa học để tư vấn cho học viên.

YÊU CẦU

- Có kỹ năng giao tiếp, lắng nghe, thuyết phục và xử lý vấn đề tốt.
- Yêu thích tìm tòi, nghiên cứu, chia sẻ, định hướng về giáo dục, kiến thức, kỹ năng.
- Thái độ tích cực, chủ động, hòa đồng, vui vẻ.
- Có định hướng gắn bó lâu dài và mong muốn trở thành những team leader trong tương lai.
- Từng tham gia các CLB, tổ chức các chương trình dành cho sinh viên là một lợi thế.

QUYỀN LỢI, TRIỂN VỌNG

- Phụ cấp và thưởng target hằng tháng theo đúng quy định của công ty: được thưởng nóng và du lịch team khi đạt KPI và target, mức hoa hồng hấp dẫn khi sales được khóa học.
- Hưởng các ưu đãi khi đăng ký các khóa học tại S.O.C
- Tham gia miễn phí workshop, demo, webinar về Marketing, Logistic, Human Resources,...
- Cơ hội trở thành nhân viên chính thức (part-time, full-time) với mức lương và phúc lợi hấp dẫn.
- Được định hướng để thăng tiến thành Team Leader, Supervisor.
- Company trip, Team building 2 lần/năm.
- Nhận quà mỗi dịp lễ : Tết, 8/3, Trung Thu, 20/10, Noel, lì xì Tết.
- Happy hour hằng tuần, có đồ ăn và nước ngọt miễn phí tại công ty.

CÁCH THỨC ỨNG TUYỂN

- Điền form ứng tuyển tại <https://forms.gle/QsBQuepYcU3nyNAGA>

