

| THÔNG BÁO TUYỂN DỤNG | |
|--|--|
| VỊ TRÍ | YÊU CẦU |
| 1. Chuyên viên Marketing | <p>MTCV:</p> <ul style="list-style-type: none"> Thiết kế các hệ thống nhận diện thương hiệu, các ứng dụng thương hiệu cho SCID & Sense City. Thực hiện thủ tục xin giấy phép các chương trình quảng cáo, sự kiện, hoạt động khuyến mãi. Khảo sát chương trình của đối thủ cạnh tranh kịp thời có các phản ứng và điều chỉnh phù hợp. Giám sát các đối tác thi công thiết kế, trang trí, tổ chức sự kiện tại đơn vị. Đề xuất các chương trình thu hút & tặng trải nghiệm của khách hàng tại Sense City. <p>Yêu cầu:</p> <ul style="list-style-type: none"> Tốt nghiệp Đại học chuyên ngành Marketing, khối ngành Kinh doanh & quản lý hoặc Đại học chuyên ngành khác có kinh nghiệm liên quan. Có kinh nghiệm quản lý, điều hành, có kinh nghiệm trong lĩnh vực Marketing, chăm sóc khách hàng... |
| 2. Chuyên viên Cho thuê mặt bằng (leasing) | <p>MTCV:</p> <ul style="list-style-type: none"> Tìm kiếm khách hàng mới và phát triển cơ sở dữ liệu khách hàng thuê. Thực hiện rà soát và đánh giá khách hàng thuê sơ lược. Chịu trách nhiệm tiếp thị và bán hàng đối với mặt bằng thuê tại hệ thống Sense City. Soạn thảo hợp đồng thuê và giải quyết các yêu cầu phát sinh, khiếu nại, tranh chấp liên quan đến hợp đồng thuê. Tạo mối quan hệ tốt với khách hàng. <p>Yêu cầu:</p> <ul style="list-style-type: none"> Tốt nghiệp ĐH chuyên ngành Kinh tế, Kinh doanh hoặc Đại học chuyên ngành khác có kinh nghiệm liên quan. Hiểu biết ngành bán lẻ, TTTM là một lợi thế. Sử dụng thành thạo vi tính văn phòng, Internet. Anh văn trình độ B. |
| 3. Tổ trưởng Cho thuê mặt bằng (leasing) | <p>MTCV:</p> <ul style="list-style-type: none"> Tìm kiếm khách hàng mới và phát triển cơ sở dữ liệu khách hàng thuê. Chịu trách nhiệm về hợp đồng cho thuê mặt bằng. Đàm phán với khách hàng về các điều kiện thuê. Chịu trách nhiệm về doanh thu, xử lý tất cả các công tác quản lý phát sinh liên quan đến mặt bằng thuê tại TTTM theo phân công. Giải quyết các yêu cầu phát sinh, khiếu nại, tranh chấp của khách hàng liên quan đến hợp đồng thuê theo phân cấp. Tạo mối quan hệ tốt với khách hàng. <p>Yêu cầu:</p> <ul style="list-style-type: none"> Tốt nghiệp Đại học khối ngành Kinh doanh & quản lý hoặc Đại học khối ngành khác có kinh nghiệm liên quan. Có kinh nghiệm quản lý cơ sở hoặc ở vị trí tương đương từ 2-3 năm trở lên. Ứng dụng CNTT cơ bản hoặc tương đương. Anh văn trình độ B. |
| 4. Chuyên viên Tự doanh | <p>MTCV:</p> <ul style="list-style-type: none"> Chủ động tìm kiếm, xây dựng và phát triển mối quan hệ làm việc với nhà cung cấp, các đối tác nhượng quyền thương hiệu. Thực hiện rà soát, đánh giá sơ lược nhà cung cấp, các đối tác nhượng quyền thương hiệu và tham mưu cho cấp trên. Trao đổi đàm phán sơ bộ với nhà cung cấp, đối tác về hợp đồng hợp tác. Đề xuất các hoạt động hỗ trợ thúc đẩy doanh số bán hàng, gia tăng hiệu quả doanh thu/m² khi khai thác kinh doanh. Giải quyết các yêu cầu phát sinh, khiếu nại, tranh chấp của Trung tâm thương mại với nhà cung cấp liên quan đến hợp đồng kinh doanh. <p>Yêu cầu:</p> <ul style="list-style-type: none"> Tốt nghiệp Đại học khối ngành Kinh tế hoặc Đại học khác có kinh nghiệm liên quan. Sử dụng thành thạo vi tính văn phòng, Internet. Anh văn trình độ B. Ưu tiên có kinh nghiệm lĩnh vực bán lẻ, ngành hàng non-food, hiểu biết TTTM. Có khả năng phân tích kinh doanh, phân tích thị trường. Hiểu biết cơ bản về luật kinh doanh & Hợp Đồng. |