

ĐỘI NGŨ HUẤN LUYỆN

Quản lý trực tiếp (cấp Quản Lý Kinh Doanh Khu Vực): hướng dẫn cách tương tác trong công việc, quy trình làm việc, cách quản lý và vận hành công việc hàng ngày (có sự quan sát và nhận xét từ các Giám Sát Kinh Doanh của Mondelez)

Bạn đồng hành (các Giám Sát Kinh Doanh tài năng của Mondelez): đồng hành trên tuyến bán hàng, chia sẻ kinh nghiệm cho Giám Sát Kinh Doanh Tập Sự, đồng thời quan sát và đóng góp nhận xét cho Quản Lý Kinh Doanh Khu Vực

Người huấn luyện (cấp Quản Lý Kinh Doanh Vùng): giao dự án và trực tiếp huấn luyện về tuyến bán hàng, thị trường, phương pháp hành động và truyền cảm hứng

Bộ phận Phát Triển Năng Lực Kinh Doanh

Đào tạo cách thức làm việc
Đào tạo kỹ năng bán hàng cơ bản
Hướng dẫn cách thức triển khai các dự án

Bộ phận Nhân Sự

Đào tạo kỹ năng làm việc cơ bản
Đào tạo kỹ năng quản lý
Hoạt động gắn kết nhân viên

