

- Theo dõi quá trình giao hàng, đảm bảo tiến độ công việc và thực hiện theo đúng quy trình và chính sách bán hàng của công ty
- Quản lý và thu hồi công nợ hiệu quả
- Lên kế hoạch thăm hỏi, chăm sóc khách hàng
- Lập & đề xuất kế hoạch tham gia các hoạt động quảng bá, tiếp thị sản phẩm của công ty như các chương trình hội nghị khách hàng thường niên
- Nắm bắt sát tình hình thị trường và đề xuất những giải pháp phù hợp
- Lập kế hoạch thực hiện công việc và báo cáo đúng hạn.
- Các công việc khác theo yêu cầu của cấp trên

YÊU CẦU CÔNG VIỆC

- Nam, Sinh viên năm cuối hoặc sinh viên mới ra trường, Tốt nghiệp Đại học Cao Đẳng các khối kinh tế, ngoại thương, quản trị kinh doanh.
- Có tư duy tốt, yêu thích và nhiệt huyết với nghề sales.
- Có sự yêu thích về thị trường ngành hàng điện tử, điện lạnh, gia dụng.
- Có tinh thần học hỏi cao, tinh thần cầu tiến, làm việc có trách nhiệm
- Năng động, nhanh nhẹn, tự tin, nhiệt huyết và có trách nhiệm cao với công việc
- Có khả năng chịu được áp lực và sẵn sàng đi công tác dài ngày
- Kỹ năng giao tiếp, lắng nghe và nắm bắt tâm lý tốt
- Kỹ năng thuyết trình, đàm phán, giải quyết vấn đề
- Kỹ năng thuyết phục và chăm sóc khách hàng
- Thành thạo tin học văn phòng (Word, Excel)

QUYỀN LỢI

- Thu nhập HẤP DẪN (Lương cơ bản + thưởng KPI theo tháng)
- Thưởng KPI lên tới 12 THÁNG LƯƠNG/năm, thưởng doanh thu cuối năm, thưởng các dịp lễ Tết
- Phép năm 12 ngày/năm;
- Được đào tạo dẫn dắt nếu chưa có kinh nghiệm
- Chương trình du lịch và các hoạt động chung theo quy định hàng năm
- BHXH – BHYT - BHTN theo quy định;
- Bảo hiểm sức khỏe – Chăm sóc sức khỏe toàn diện
- Khám sức khỏe định kỳ 1 lần/năm.